



Ministero degli Affari Esteri
e della Cooperazione Internazionale



ITALIAN TRADE AGENCY



Programma di accelerazione all'export italiano

ROAD TO ADIPEC 2026



FEDERAZIONE NAZIONALE IMPRESE
ELETTROTECNOLOGICHE



CONFINDUSTRIA
MECCANICA VARIA



ITALIAN ASSOCIATION OF
INDUSTRIAL PLANT ENGINEERS



FEDERTEC



ICE - Agenzia per la promozione all'estero e l'internazionalizzazione delle imprese italiane ha il piacere di invitarvi al nuovo percorso formativo:

Road to Adipecc 2026

L'iniziativa nasce dalla collaborazione tra l'Ufficio ICE/ITA di Dubai, l'Ufficio Beni Strumentali e l'Ufficio Formazione alle Imprese con il supporto di ANIMA, ANIE, ANIMP e FEDERTEC. Il percorso si avvale del contributo di docenti della *Faculty ICE* e di esperti del mercato locale.

PERCHÉ PARTECIPARE

Road to - Fiere e Formazione per l'Export è il progetto di formazione ICE che supporta le aziende italiane nel **massimizzare l'efficacia** e i risultati attesi della partecipazione a una fiera.

La presente edizione è dedicata ad **ADIPEC 2026** (Abu Dhabi, 02-05 novembre 2026), evento leader globale per l'intera filiera energetica e punto d'incontro privilegiato con le National Oil Companies ed i grandi player dell'area MENA. Partecipare ad ADIPEC richiede un investimento significativo che rischia di vanificarsi senza una preparazione mirata: questo corso permette di massimizzare il ROI trasformando la partecipazione in un generatore di opportunità concrete.

IL PERCORSO: ROAD TO ADIPEC - Abu Dhabi 2026

Il percorso formativo è articolato in tre fasi studiate per accompagnare l'azienda nei momenti decisivi della partecipazione ad *Adipec*: la fase di preparazione, lo svolgersi dell'evento e il post-fiera, con attività di formazione realizzate nella forma di webinar e affiancamenti. I webinar sono aperti a tutte le aziende italiane del **settore Energia, Oil & Gas interessate al mercato mediorientale**, indipendentemente dalla loro effettiva partecipazione ad ADIPEC 2026. Le attività di affiancamento sono riservate alle sole aziende che parteciperanno alla fiera.

CALENDARIO

Percorso da settembre a dicembre 2026

- **Webinar di preparazione:** 24, 25 e 29 settembre
- **Fiera:** dal 2 al 5 novembre ad Abu Dhabi
- **Webinar conclusivo:** 12 novembre
- **Attività di affiancamento** per le aziende ammesse alla fiera: da ottobre a dicembre

La partecipazione all'intero percorso è **gratuita**.

ISCRIVITI QUI AL PERCORSO

Per poter seguire il percorso dall'inizio è necessario compilare la scheda di adesione entro il 22 settembre. Il form rimarrà comunque aperto per nuove adesioni anche dopo tale data.

 **Attenzione:** la scheda dà accesso alle attività di formazione, non alla fiera.

ice_rm
A89B6AE



0109664
11/09/2026
U
X

CALENDARIO E CONTENUTI

FASE 1 - WEBINAR DI PREPARAZIONE ALLA FIERA

Dedicata a tutte le aziende del settore Energia, Oil & Gas interessate al mercato mediorientale.

- **24 settembre dalle 10 alle 12 - Accessing the UAE Market: Regulations, Vendor Lists and Procurement Processes**
Webinar *in inglese* a cura dell'Ufficio ICE/ITA di Dubai con il contributo di esperti locali e rappresentanti del settore.
- **25 settembre dalle 10 alle 12 - Marketing Strategico nell'Area MENA modulo I: Posizionamento dell'offerta e valorizzazione del Made in Italy** a cura di Alberto Bertini, esperto *Faculty ICE*
- **29 settembre dalle 15 alle 17 - Marketing Strategico nell'Area MENA modulo II: Cultura d'affari nel Golfo, agente locale e reti di tutela degli interessi industriali** a cura di Alberto Bertini, esperto *Faculty ICE*.

FASE 2 - COACHING INDIVIDUALE E SUPPORTO

Dedicata ad un massimo di 40 aziende ammesse alla fiera.

Le aziende presenti ad Abu Dhabi potranno usufruire del servizio gratuito di **Assessment e Coaching** su misura. L'attività curata da un esperto della Faculty ICE consiste in:

- **Analisi preventiva e coaching pre-fiera:** un assessment gratuito da parte di un esperto che partirà dall'analisi preventiva dei cataloghi fino alle azioni commerciali allo stand, offrendo la possibilità di un confronto online anche prima della fiera;
- **Coaching e simulazioni durante la fiera:** durante la fiera sarà possibile realizzare brevi simulazioni di presentation/role-play o momenti di confronto operando nei momenti di bassa affluenza o prima dell'apertura dei padiglioni.

FASE 3 - ATTIVITA' POST FIERA

- **12 novembre dalle 10 alle 12: Webinar conclusivo** aperto a tutte le aziende del settore Energia, Oil & Gas durante il quale l'esperto presenterà consigli per il post-fiera ed un'analisi tecnica sullo stato del settore, lo sviluppo e i trend osservati ad Abu Dhabi.
- **Entro il 10 dicembre: incontri one-to-one** finalizzati alla restituzione dei risultati dell'assessment e ad individuare punti di miglioramento per gli sviluppi futuri. Al termine delle attività di affiancamento, le aziende riceveranno un report personalizzato e confidenziale.

REQUISITI DI PARTECIPAZIONE

I webinar sono aperti a tutte le aziende del settore energetico, Oil & Gas interessate al mercato mediorientale. Le attività di affiancamento (coaching e one-to-one) sono riservate ad un massimo di 40 aziende ammesse alla fiera, selezionate sulla base dell'**ordine cronologico di adesione**. Nel rispetto dei requisiti sopra, l'iniziativa è aperta a tutte le PMI italiane regolarmente iscritte presso le Camere di Commercio e che non si trovino in stato di morosità nei confronti di ICE Agenzia.

MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

Per partecipare è necessario compilare la [scheda di adesione](#) in ogni sua parte.

I webinar saranno realizzati online con **piattaforma Zoom** e registrati.

E' previsto un **attestato di partecipazione** per le aziende che avranno partecipato ad almeno 3 webinar su 4 del percorso.

A partire da dicembre le registrazioni del percorso saranno rese disponibili sulla piattaforma *Train2Markets*.

IL DOCENTE

Alberto Bertini è Senior Export & Import Manager certificato (UNI 11823), consulente per i mercati esteri e analista geopolitico specializzato nel Mediterraneo allargato e nel Medio Oriente. Founder di Monteluna Srl e docente della Faculty ICE, affianca imprese ed enti in export e internazionalizzazione nei settori luxury, design, energy e oil & gas.

CONTATTI Agenzia ICE

Ufficio Formazione alle Imprese

Rif. Claudia Tola
progetti.formativi@ice.it

Ufficio Beni strumentali
Rif. Sarah Galassi

s.galassi@ice.it

ICE/ITA Dubai
dubai@ice.it

www.ice.it