



ITALIAN TRADE AGENCY

ICE - Agenzia per la promozione all'estero e
l'internazionalizzazione delle imprese italiane



PERCORSO FORMATIVO

Le applicazioni dell'intelligenza artificiale per affrontare i mercati internazionali

ICE Agenzia per la promozione all'estero e l'internazionalizzazione delle imprese italiane organizza un percorso formativo denominato **“Le applicazioni dell'intelligenza Artificiale per affrontare i mercati internazionali”**, destinato alle aziende del territorio italiano che vogliono accrescere le competenze su concetti e strumenti dell'Intelligenza Artificiale utili a sviluppare il proprio business nei mercati esteri.

Il percorso formativo è strutturato in un **ciclo di webinar** che verrà realizzato sulla piattaforma e-learning [Train2Markets](https://www.train2markets.it) di Agenzia ICE secondo il seguente programma:

- **Martedì 13 giugno 2023 dalle ore 15:00 alle 17:00**
Tematica: *“Chat GPT e l'Intelligenza Artificiale per la produttività personale dell'export manager”*
- **Mercoledì 21 giugno 2023 dalle ore 10:00 alle 12:00**
Tematica: *“L'Intelligenza Artificiale Generativa nella comunicazione digitale”*
- **Martedì 27 giugno 2023 dalle ore 10:00 alle 12:00**
Tematica: *“La SEO dopo Chat GPT. Dalla ricerca degli intenti di ricerca per Paese al miglioramento del codice del sito”*

Programma

- Martedì 13 giugno
dalle ore 15:00 alle ore 17:00
- Mercoledì 21 giugno
dalle ore 10:00 alle ore 12:00
- Martedì 27 giugno
dalle ore 10:00 alle ore 12:00
- Giovedì 6 luglio
dalle ore 10:00 alle ore 12:00
- Martedì 11 luglio
dalle ore 10:00 alle ore 12:00

Contatti

AGENZIA ICE
Ufficio Servizi Formativi
formazione.digitale@ice.it

Iscrizioni

Il costo per la partecipazione è a carico di Agenzia ICE.

- **Giovedì 6 luglio 2023 dalle ore 10:00 alle 12:00**
Tematica: *“A/B testing e Conversion Rate Optimisation: perché il commercio elettronico si apre a nuove opportunità grazie all’Intelligenza Artificiale”*

- **Martedì 11 luglio 2023 dalle ore 10:00 alle 12:00**
Tematica: *“L’Intelligenza Artificiale e i suoi limiti”*

Tutti gli interventi formativi saranno curati dall'esperto della Faculty ICE dott. Andrea Boscaro.

Obiettivi del percorso formativo

L'obiettivo del percorso formativo è quello di fornire i fondamentali dell'Intelligenza Artificiale e di creare un focus specifico ed operativo sugli strumenti basati sull'Intelligenza Artificiale, attualmente disponibili e utili ad incrementare il business aziendale nei mercati internazionali. I partecipanti acquisiranno, quindi, una consapevolezza delle opportunità e dei limiti dell'Intelligenza Artificiale e avranno una mappatura dei tool attualmente disponibili basati su questa innovativa tecnologia e le relative istruzioni per servirsene.

A chi è rivolto?

Il percorso di formazione è rivolto a tutte le aziende italiane e in particolare a direttori e responsabili commerciali, direttori e responsabili marketing ed export, direttori e responsabili comunicazione, direttori generali, amministratori ed imprenditori interessati ad approfondire un approccio innovativo al tema dell'internazionalizzazione d'impresa.

Criteri di partecipazione e modalità di adesione

Il costo per la partecipazione all'iniziativa è **totalmente a carico di Agenzia ICE**.

Potranno partecipare al percorso formativo tutte le aziende italiane.

Sarà consentito l'accesso alle sessioni live **ai primi 95 partecipanti** iscritti in ordine cronologico al [percorso formativo](#).

In caso di iscrizioni di più rappresentanti per azienda sarà dato l'accesso alla sessione live ad un solo partecipante per azienda.

Raggiunto il limite di capienza delle sessioni live sarà, in ogni caso, possibile assistere alla diretta streaming degli incontri.

Le modalità di accesso alle sessioni saranno disponibili nella [pagina del corso](#).

Per iscriversi al percorso formativo è sufficiente collegarsi a Train2Markets con le proprie credenziali di accesso.

Per registrarsi alla piattaforma Train2Markets è sufficiente compilare l'apposito form di iscrizione al [seguente indirizzo](#).

I Servizi Digitali offerti da Agenzia ICE



[TrackIT blockchain](#)

il progetto offre a **300 aziende**, dei settori abbigliamento ed agroalimentare, il **tracciamento gratuito della filiera produttiva** per tutelare il Made in Italy, contrastare i fenomeni di contraffazione e dell'Italian Sounding e disporre di uno strumento di storytelling per raccontare la storia e i valori dell'azienda. Per partecipare all'iniziativa, le aziende interessate dovranno compilare il modulo di adesione presente alla seguente [pagina](#) entro la data indicata sul sito.

[I progetti e-commerce](#)

I progetti e-commerce sostengono il percorso di **internazionalizzazione sui canali digitali** delle PMI italiane offrendo **condizioni di accesso a costi agevolati, campagne promozionali, supporto e formazione dedicata**.

Tutti i progetti e le indicazioni sulle date di raccolta delle adesioni sono presenti nella [pagina ufficiale](#) del sito dedicata agli accordi e-commerce, che è in costante aggiornamento. Inoltre, a questo [link](#) è possibile **prenotare una consulenza gratuita** sul mondo e-commerce con il nostro team dedicato.

[La piattaforma FieraSmart365](#)

Fiera Smart 365 è uno strumento innovativo che consente la creazione di **eventi e vetrine virtuali e incontri B2B online**. Grazie a Fiera Smart 365 gli operatori esteri e le aziende italiane possono incontrarsi online in maniera semplice ed efficace. I template predefiniti di Fiera Smart 365 semplificano la creazione degli eventi senza sacrificarne il profilo e l'identità settoriale o di mercato.

[Export.gov.it](#)

Il portale export.gov.it, **punto di riferimento unico per orientarsi nel mondo dell'export e accedere** più agevolmente a tutti i **servizi di supporto per l'internazionalizzazione** d'impresa offerti dai diversi enti, è stato realizzato da MAECI, Agenzia ICE, SACE e SIMEST in collaborazione con CDP, le Regioni e le Camere di Commercio. È pensato sia per chi deve intraprendere i primi passi, sia per chi è già presente all'estero ma intende dare una spinta in più al proprio business.